1.Insonlar 4 toifaga bo’linadi; bular ishchilar mutaxasislar, tadbirkorlar hamda biznesmanlar toifasiga bulinadi

2.Biznes ochishdan oldin o’sha biznes bilan shugullangan odamdan maslahat olish kerak yoki shogird tushib ishni o’rganish kerak

3.Biznesda ishonch va tavallakal asosiy hisoblanadi

4.Biznesman 60 foiz pulni tez aylanadigan loyihaga 30 foizni uzoq muddatliga 10 foizni esa start up loyihalarga tikishi kerak

5.Rahbar va xodim xuddi ota va farzandday munosabatda bulishi kerak

6.Sotuvchi biznesda eng asosiy rolni o’ynaydi sotuvchi avval uzini mahsulot va xizmatlaridan uzi faydalanib kuradi va sotuvchi xaridorga maslahatchi kansultant bo’ladi

7.Investirni asosan o’zini puli qancha vaqtga qaytib kelishi loyihani riski hamda faolyat to’gri va halol bulishi qiziqtiradi

8.Muvafaqiyatga erishish uchun ko’prq ishlab kam uxlash kerak

9.Jamoani tashkil qilish uchun o’zimizga yoq qobilyatli odamlarni yig’ishimiz kerak

10.Biz topgan foydamizni kamida 10 foizini xayr-ehson qilishimiz kerak